Community

The New Builders

Degaat Beurstraining
Standbemensing

U heeft kosten noch moeite gespaard voor een indrukwekkende stand op een belangrijke beurs. Alles ziet er imposant uit: het ontwerp, de belettering, de kleuren, de video's, maar... uw medewerkers? Zij ogen allesbehalve trots en gemotiveerd. Met de handen in de zakken wachten ze af. Alsof ze het fort bewaken en er juist voor zorgen dat er geen klanten binnenkomen! En als een klant toch interesse toont, weten ze absoluut niet hoe ze hem moeten ontvangen. Dáár gaat uw beurs, dáár gaat uw investering.

Dat kan anders! Niet uw stand of de inrichting ervan maakt het verschil, het zijn uw medewerkers die voor business zorgen. Zij leggen het contact, zij luisteren, adviseren, overtuigen en verkopen. Een vak apart? Zeker. Maar wel een professie die u kunt leren!

Geen zin om geld over de balk te gooien? Wat kost de beursdeelname? Wat levert het op? Wat moet het opleveren? Die laatste is de vraag waar het over gaat. Als u daar een écht antwoord op heeft, wordt de training wel heel effectief, want úw beursdoelstelling is ónze trainingsdoelstelling. Zo haalt u meer rendement uit uw beursdeelname!

Resultaat
In deze training van Degaat leert u (of uw medewerker) hoe u uw gasten ontvangt zoals u zelf ook verwelkomd wilt worden op een beurs: gastvrij, open, charmant, maar ook persoonlijk, constructief en to-the-point. Daarbij begint alles met contact maken en dus met de juiste opening van een gesprek. Ook leert u in deze training de bezoeker te helpen, door zijn behoefte te herkennen en te koppelen met uw inhoudelijke expertise. Is dit u gelukt, dan is het essentieel het onderhoud uiteindelijk af te ronden met een gerichte follow-up.

De training is altijd gericht op resultaat. Niets meer, niets minder. Wij garanderen u na deze training een hogere opbrengst. Dat gaat dus verder dan een energieke uitstraling en een blijvende herinnering. Wat u na afloop van een beurs wilt, zijn interessante leads en een agenda vol afspraken. Pas dan is uw beursdeelname geslaagd en bent u tevreden. Toch...?

www.thenewbuilders.nl

degaat

Doelgroep

Deze training is bedoeld voor New Builders die willen leren om meer uit beurzen te halen. We sluiten de training niet eerder af, voordat u er zeker van bent dat uw aanwezigheid in uw stand geen geld over de balk gooien is, maar een duidelijke meerwaarde heeft voor uw bedrijf. Daarom verwachten we een betrokken en actieve houding, het goed kunnen omgaan met feedback en de bereidheid om kritisch naar uzelf te kijken. Dat zorgt voor ontwikkeling, groei én resultaat!

Inhoud

Voorbereidende mail

Ruim een week voor de start van het traject ontvangen de deelnemers een voorbereidende mail van ons. Hierin wordt een helder overzicht gegeven van de onderwerpen die tijdens het traject aan bod komen: de planning, locatie en alle andere relevante gegevens. Daarnaast vragen we aan je goed na te denken over persoonlijke ontwikkelwensen en ons hier een terugkoppeling van te geven.

Binnen de training zijn 4 delen:

1. Wat is een beurs en typisch beursgedrag in woord en beeld.
2. Wie komen er en waarom?
3. Proactief mensen benaderen wat tot echte gesprekken leidt.
4. Samenvatting en afsluiting.

We trainen in de volgende onderwerpen:

- Do's en don 'ts op de beursvloer;
- Contact maken met de bezoekers;
- Verkopen of leden werven - op een spontane manier;
- Presenteren van uw product of dienst.

Naast deze onderdelen, draait het in deze training ook om presentatie, enthousiasme en charisma. Om te kijken hoe u op anderen overkomt, oefenen we met gesprekken en onverwachte situaties. Daarin testen we uw flair en gedrevenheid en polijsten we uw vakmanschap. Voor onze beurstrainingen maken we gebruik van het merk Sales&Pepper.

Spreekt dit u ook aan?
New Builders kunnen zich inschrijven en voor € 250,00 (exclusief BTW) deelnemen aan deze training. Bij de training ontvangt u het boek Peppertalk en de hand-out.

Meer weten of direct aanmelden?
Wilt u meer informatie of wilt u zich direct aanmelden? Neem dan contact op met Govert-Henk Mijnders
M: 06 28 70 51 56 E: ghm@degaat.nl

www.thenewbuilders.nl

the new builders